

M&A: le prospettive dei prossimi mesi

Sono tra i top team del mercato corporate M&A in Italia grazie a individualità eccellenti e un gruppo unito e apprezzato per valore assoluto della loro preparazione. «Il 2019 è stato per LCA un anno intenso sotto il profilo delle operazioni straordinarie concluse e il 2020 era iniziato con le migliori aspettative: nonostante gennaio e febbraio siano i mesi più tranquilli, avevamo registrato una partenza piuttosto vivace, con molte operazioni in fase di negoziazione anche avanzata che sono state comprensibilmente fermate dall'emergenza Covid», dichiara Marina Rosito, Partner del Dipartimento Corporate di LCA. «Eppure, personalmente confido nella ripresa dell'M&A nel secondo semestre dell'anno. Le sinergie industriali alla base delle scelte d'investimento di molte delle operazioni già in fase di negoziazione resteranno valide anche nel periodo post-emergenziale e pertanto molte operazioni saranno concluse, sia pure sulla base di diverse valutazioni economiche. Credo che nel secondo semestre 2020 si assisterà in generale a una ripresa degli investimenti».

Secondo Marina Rosito, i segnali ci sono

già. «Vi è molta liquidità sul mercato, grazie a tassi d'interesse bassi e alle misure di sostegno degli investimenti attuate dal governo: innanzitutto, la garanzia Sace sul rimborso dei finanziamenti alle imprese e i crediti di imposta sugli aumenti di capitale previsti dal decreto rilancio. Inoltre, il mercato offre numerose opportunità. Il Covid, infatti, ha avuto un duplice effetto: da un lato ha consentito una crescita rapida dei fatturati delle imprese che gravitano nel life science, food, home fitness, telco, servizi digitali, packaging, gdo; dall'altro, ha frenato industrie importanti come la meccanica, la metallurgia, la ristorazione, l'hospitality e il real estate. Se le prime rappresentano target per i fondi per le prospettive di ritorno sull'investimento che offrono, le seconde sono un'opportunità per i competitor industriali che valuteranno acquisizioni di società in difficoltà per aumentare la propria capacità produttiva. Questo accelererà quel processo di aggregazione fra imprese che è benefico per il paese, storicamente caratterizzato da un tessuto industriale fatto di piccole e medie imprese che non riescono a imporsi sui mercati internazionali proprio in ragione delle loro ridotte dimensioni».



Marina Rosito, Partner del Dipartimento Corporate di LCA Studio Legale.

LCA Studio Legale

LCA è uno studio legale indipendente, specializzato nell'assistenza legale e fiscale d'impresa, con sede a Milano, Genova e Treviso (presso l'incubatore tecnologico H-Farm), e a Dubai dove opera in international partnership con IAA Middle East Legal Consultants LLP. Conta oggi oltre 120 professionisti e offre un completo servizio di consulenza giudiziale e stragiudiziale nei diversi ambiti

del diritto commerciale, societario, bancario, finanziario, tributario, penale, immobiliare, amministrativo, agroalimentare, della crisi d'impresa, del lavoro, dei trasporti e della proprietà intellettuale, e nella tutela dei patrimoni famigliari. Si rivolge principalmente al mondo imprenditoriale e finanziario italiano ed estero e annovera tra i propri clienti gruppi industriali, finanziari e assicu-

rativi, investitori istituzionali, banche d'affari, ma anche pmi, imprenditori e business famigliari.

Adotta da sempre un approccio internazionale, affiancando le imprese italiane nei processi di internazionalizzazione, i soggetti stranieri interessati a investire o espandersi in Italia, e le multinazionali coinvolte in operazioni multi-jurisdiction.